



EST. APS. SERVIZI BASSA VAL DI SOLE		
<input type="checkbox"/> Caldes	<input type="checkbox"/> Cavizzana	<input type="checkbox"/> Croviana
<input type="checkbox"/> Male	<input type="checkbox"/> Rabbi	<input type="checkbox"/> Terzolas
10 MAR. 2020		
PROT. N. <u>32817</u>		
Cat.	Class.	Fasc.

Brentenergy Srl

Via alle Tovare 7 - 38012 Predaia (Tn)

C.F.-P.IVA 02358500227

tel./Fax 0461 1637141 - 0461 1810126

brentenergy.it

Brentenergy srl nasce nell'anno 2014 dall'idea di due persone che hanno saputo coniugare il know-how del fare realizzativo ed operativo a quello progettuale ed ingegneristico; è una E.S.Co. – Energy Service Company con un unico scopo, quello di migliorare le performance energetiche di contesti produttivi e civili.

L'attenzione alla qualità dei servizi offerti ha da sempre accomunato i soci dell'Azienda; certificata UNI CEI 11352 e accreditata presso GSE e il GME, Brentenergy è dotata di Esperti in Gestione dell'Energia EGE secondo la UNI CEI 11339 e di LEED AP in grado di individuare e progettare le soluzioni migliori in termini di efficienza energetica e sostenibilità. L'Azienda è inoltre certificata UNI EN ISO 9001, UNI EN ISO 14001 e OHSAS 18001: qualità, sicurezza ed ambiente a servizio dell'energia.

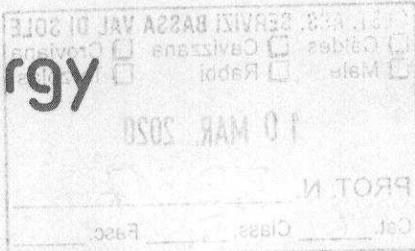
Nata in Val di Non, in pochi anni Brentenergy ha ampliato il proprio mercato di riferimento oltre il Trentino Alto Adige, aprendo una sede a Brescia ed espandendo i propri interventi sia in Lombardia che in Veneto.

I servizi

Le prime mosse del team si concentrano nell'acquisizione dei Titoli di Efficienza Energetica (TEE), incentivi economici introdotti dal DM 20/07/2004 al fine di promuovere interventi di efficienza energetica ed un uso più razionale dell'energia. Brentenergy si occupa della valutazione degli interventi di efficientamento realizzabili, verificando i requisiti tecnici per l'ottenimento degli incentivi e supportando i Clienti in fase di progettazione e realizzazione dell'intervento stesso. Dopo aver gestito l'istruttoria delle pratiche, Brentenergy amministra i Titoli acquisiti rispetto agli andamenti di mercato, erogando poi al Cliente il contributo spettante.

Esempi di progetti realizzati grazie alla gestione dei Titoli affidata a Brentenergy sono l'installazione di sistemi centralizzati per la climatizzazione invernale e/o estiva in edifici ad uso civile, sostituzione di generatori di calore a combustibili fossili con sistemi a biomassa, installazione di inverter su impianti di aspirazione, installazione di collettori solari ed impianti fotovoltaici, applicazione di isolanti alle pareti.

Parallelamente alla specializzazione dell'Azienda nella gestione dei TEE, i soci sviluppano servizi di consulenza energetica nel campo dell'efficientamento e del monitoraggio energetico. Innanzitutto la redazione di Diagnosi Energetiche, secondo il D. Lgs. N. 102 del 4 luglio 2014, per le industrie energivore e le grandi imprese, come richiesto dalla normativa, ma anche per tutte quelle realtà



interessate ad analizzare a fondo i propri consumi. Brentenergy infatti mira a far comprendere ai propri Clienti come la diagnosi, oltre ad essere in certi casi un obbligo di legge, sia anche un'opportunità per giungere ad una conoscenza approfondita della propria realtà al fine di individuare un percorso strutturato di iniziative energetiche che permettano di migliorare o rinnovare processi produttivi o gestionali, con una conseguente inevitabile crescita di competitività, riduzione dei costi e notevoli vantaggi e contributi economici.

Industrie, Alberghi, Pubbliche Amministrazioni hanno già sperimentato l'accuratezza e la precisione che il team Brentenergy mette nell'analisi dei consumi delle proprie realtà, così come l'attenzione agli investimenti nella proposta di soluzioni di efficientamento energetico.

Le soluzioni proposte da Brentenergy riguardano inoltre il sostegno al Cliente nell'incentivazione dei suoi interventi per il risparmio energetico: gestendo anche le pratiche di Contro Termico 2.0 e le detrazioni fiscali, l'Azienda offre un servizio completo a 360 gradi.

EPC

Brentenergy realizza Energy Performance Contracts (EPC) ovvero contratti in ambito energetico che consentono al Cliente di realizzare, sui propri siti, stabilimenti, edifici o impianti, interventi di miglioramento dell'efficienza energetica senza effettuare direttamente l'investimento in virtù dei risparmi energetici ed economici generati da tali interventi. Le risorse per la realizzazione di tali interventi sono infatti reperite da Brentenergy, il costo e la realizzazione a carico della stessa.

Di seguito si descrivono brevemente due interventi EPC proposti da Brentenergy, il primo in ambito pubblico, il secondo riguardante un'importante azienda trentina, leader a livello mondiale.

Di pubblica utilità è sicuramente l'efficientamento degli impianti di illuminazione a servizio delle gallerie stradali e l'effettuazione di interventi per migliorare l'affidabilità degli impianti ed agevolarne la manutenzione. L'intervento proposto riguarda 3 gallerie, per una lunghezza complessiva di 10,6 km. L'intervento riguarda sostanzialmente la sostituzione degli apparecchi illuminanti esistenti di tecnologia tradizionale (Sodio alta pressione / Fluorescente) con apparecchi dotati di sorgenti LED ad alta efficienza, sia per gli apparecchi per l'illuminazione permanente che per gli apparecchi di rinforzo per l'illuminazione degli imbocchi: gli apparecchi a LED di nuova installazione sono circa 2.800 corpi illuminanti. Per due delle tre gallerie, oltre alla sostituzione ed integrazione delle sorgenti luminose si prevedono alcuni interventi volti a migliorare l'affidabilità degli impianti ed agevolarne la manutenzione.

Grazie agli interventi in progetto si ottiene un miglioramento sostanziale del confort visivo sia per quanto riguarda le zone di transizione agli imbocchi che per le zone centrali, il miglioramento sarà evidente in particolare per quanto riguarda le gallerie dove allo stato attuale l'illuminazione permanente e di rinforzo è realizzata con apparecchi al sodio che presentano una scarsa resa cromatica oltre a evidenti problemi di affidabilità dovuti alla vetustà sia degli apparecchi che del sistema di distribuzione.

La sostenibilità economica della proposta di intervento si basa sull'abbattimento dei costi di esercizio e manutenzione degli impianti; grazie all'utilizzo di apparecchi illuminanti con sorgente LED (tecnologia ormai consolidata per l'illuminazione stradale) possono essere conseguiti notevoli risparmi sia per:

- riduzione della spesa energetica grazie all'elevata efficienza delle sorgenti e alla flessibilità delle ottiche che permettono uno sfruttamento pressoché completo del flusso luminoso emesso;
- riduzione degli oneri di manutenzione grazie alla lunga durata di vita degli apparecchi che richiedono meno interventi sia per sostituzione delle lampade che per pulizia degli schermi.

Un'ulteriore riduzione dei costi per la manutenzione è attesa grazie agli interventi di sostituzione delle linee di distribuzione che allo stato attuale richiedono frequenti interventi di manutenzione dovuti a guasti. La riduzione dei consumi di energia elettrica ha inoltre effetti positivi sull'ambiente, quantificabili in minor quantità di anidride carbonica immessa nell'atmosfera.

Di seguito alcuni dati del progetto:

Costo intervento: 1.300.000 € (efficientamento energetico) + 680.000 € (migliorie)

Consumo di energia elettrica annuo pre-intervento:	3.200 MWh
Costo energia elettrica pre-intervento:	496.000 €
Consumo di energia elettrica annuo post-intervento:	855 MWh
Costo energia elettrica post-intervento:	135.500 €
Risparmio di energia elettrica:	2.345 MWh
Risparmio economico:	363.500 €
Risparmio percentuale:	73%

Il contratto tra Brentenergy e la Pubblica Amministrazione prevede:

- La realizzazione degli interventi di efficientamento energetico e riqualificazione degli impianti;

- Gestione degli impianti per gli 8 anni della durata contrattuale;
- Attività di manutenzione ordinaria degli impianti realizzati per la durata contrattuale.

La PA percepisce un immediato guadagno senza aver impegnato capitale proprio; al termine degli otto anni di durata contrattuale i risparmi, così come gli oneri per la gestione e manutenzione (ridotti), saranno poi a capo della PA. Con questo tipo di contratto la PA ottiene senza esborso di capitale una riqualificazione, un efficientamento, ammodernamento e adeguamento dei propri impianti.

Per quanto concerne il progetto di EPC relativo al miglioramento dell'efficienza energetica presso un'importante Azienda privata, gli interventi proposti sono i seguenti:

- Intervento di riqualificazione dell'illuminazione interna ordinaria;
- Intervento di riqualificazione dei sistemi di produzione dell'aria compressa.

La riqualificazione dell'illuminazione ordinaria è comprensiva degli interventi di rimozione e smaltimento dei corpi illuminanti attualmente presenti e fornitura e posa in opera dei nuovi corpi illuminanti del tipo a Led. Di seguito i dati del progetto:

Consumo di energia elettrica annuo per illuminazione pre-intervento:	579.292 kWh
Costo energia elettrica per illuminazione pre-intervento:	92.687 €
Consumo di energia elettrica annuo per illuminazione post-intervento:	277.231 kWh
Costo energia elettrica per illuminazione post-intervento:	44.357 €
Risparmio di energia elettrica:	302.061 kWh
Costo energia elettrica considerato:	0,16 €/kWh
Risparmio economico:	48.330 €
Risparmio percentuale:	52,1%

Il contratto di rendimento energetico, configurato con una durata contrattuale pari a 5 anni, permette al cliente di effettuare l'intervento senza esborsi iniziali e ripagando l'intervento stesso grazie ai risparmi generati. Per tale periodo Brentenergy gestirà la manutenzione del sistema di illuminazione ordinaria oggetto di intervento e sarà responsabile dei nuovi componenti installati.

Per quanto riguarda l'intervento di riqualificazione dell'aria compressa, gli interventi riguardano:

- Riconfigurazione sala compressori (con installazione di nuovo compressore a inverter);
- Miglioramento della gestione dei compressori integrando un comando intelligente;
- Installazione di nuovo trattamento aria compressa;
- Canalizzazione per espulsione aria compressori;

- Allacciamento e predisposizioni elettriche necessarie alle alimentazioni dei componenti forniti;
- Installazione di misuratori di energia elettrica e di flusso di aria compressa, ai fini del monitoraggio energetico e del calcolo dei risparmi ottenuti.

Si stimano i seguenti dati relativi al sistema di produzione di aria compressa:

Consumo di energia elettrica annuo per aria compressa pre-intervento:	583.625 kWh
Costo energia elettrica per aria compressa pre-intervento:	93.380 €
Consumo di energia elettrica annuo per aria compressa post-intervento:	429.625 kWh
Costo energia elettrica per aria compressa post-intervento:	68.740 €
Risparmio di energia elettrica:	154.000 kWh
Costo energia elettrica considerato:	0,16 €/kWh
Risparmio economico:	24.640 €
Risparmio percentuale:	26,4%

Riassumendo, la tabella successiva riporta i dati di risparmio per il Cliente nell'effettuazione degli interventi appena descritti:

Intervento	Risparmio annuo per il Cliente	Quota annua spettante a Brentenergy per i 5 anni di contratto	Risparmio totale per il Cliente per i 5 anni di contratto	Quota totale spettante a Brentenergy per i 5 anni di contratto
A. Intervento di riqualificazione dell'illuminazione ordinaria interna	€ 54.330	€ 51.872	€ 271.650	€ 259.360
B. Intervento di riqualificazione dei sistemi di produzione dell'aria compressa	€ 24.640	€ 19.868	€ 123.200	€ 99.340
Oneri amministrativi e rendicontazioni risparmi		€ 1.200		€ 6.000
TOTALE	€ 78.970	€ 72.940	€ 394.850	€ 364.700

Non solo tecnica

Brentenergy non è solo tecnica ma anche sensibilizzazione, formazione, educazione. Così come vogliono le principali politiche italiane ed europee dell'efficienza energetica, Brentenergy si impegna a sensibilizzare i Clienti, Aziende ma anche amministratori condominiali e privati, rispetto ai benefici delle diagnosi energetiche e ad un uso efficiente e consapevole dell'energia, anche attraverso la diffusione di informazioni sui meccanismi di incentivazione e le rispettive modalità di accesso.

L'obiettivo di Brentenergy è quindi quello di supportare i Clienti, sotto il profilo giuridico-normativo, e di guidarli, sotto il profilo dell'energy management, verso le scelte ottimali in termini di costi-benefici nel settore dell'efficienza energetica.

La mission di Brentenergy può essere così riassunta: **"attraverso l'accurata diagnosi del fabbisogno energetico e dei consumi di oggi, si concorre a gestire in modo più efficiente l'energia di domani"**.

La politica aziendale è come visto anche quella di promuovere servizi di Project Financial, per supportare il finanziamento di opere per lo più di pubblica utilità e ad alto risparmio energetico e, in alternativa, quelle imprese che hanno un impatto significativo sulla sostenibilità in senso economico, organizzativo ed energetico.

Gli obiettivi dell'anno 2018 sono il mantenimento e lo sviluppo di canali di promozione aziendale, la creazione di ulteriore valore per il Cliente, l'aumento della capacità produttiva attraverso la gestione dei sistemi certificati.

Brentenergy

La tua nuova risorsa energetica

Principali referenze

Settore pubblico

Comune di Predaia (TN) - Consulenza
Comune di Castenedolo (BS) – Consulenza
Comune di Malè (TN) – Consulenza
Comune di Monclassico (TN) – TEE
Comune di Tesero (Tn) – Conto Termico
Comune di Fondo (TN) – Diagnosi Energetica
Comune di Contà (TN) – Diagnosi Energetica e Conto Termico
Comune di Pergine Valsugana (TN) – Diagnosi Energetica e Conto Termico
Comune di Vipiteno (BZ) – Diagnosi Energetica e Conto Termico
Comune di Montagna, Aldino e Trodena (BZ) - Diagnosi Energetica e Conto Termico
Comune di Dobbiaco (BZ) – Conto Termico
Comune di Scena (BZ) – Conto Termico
Comune di Avelengo (BZ) – Diagnosi Energetica e Conto Termico
Comune di Lana (BZ) – Conto Termico
Comune di Tirolo (BZ) – Conto Termico
Comune di Mezzolombardo (TN) - Diagnosi Energetica e Conto Termico
Comune di Cornedo all'Isarco (BZ) - Diagnosi Energetica e Conto Termico
Comune di Magrè (BZ) - Diagnosi Energetica e Conto Termico
Comune di Cloz (TN) – Diagnosi Energetica e Conto Termico
Comune Ville d'Anaunia (TN) – Consulenza
Casa di Riposo di Malè (TN) - Formulazione contratto fornitura energia calore
Comune di Romallo (TN) - Pratiche per adempimenti impianti fotovoltaici

Settore alberghiero

Hotel Pordoi – Progettazione di Centrale Termica e gestione cantiere
Arnika – Moena (TN) - TEE
Hotel Astoria – Canazei (TN) - TEE
Hotel Dahu – Madonna di Campiglio (TN) - TEE
Casa di riposo – Malè (TN) - TEE
Villa Orso Grigio – Ronzone (TN) – TEE e monitoraggio
Hotel Sporting Ravelli – Marilleva (TN) - TEE
Hotel Gran Fodà – S.Vigilio di Marebbe (BZ) – TEE
Camping Val di Sole – Pejo (TN) – TEE
Hotel Schoenwald – Nova Levante (BZ) – TEE
Albergo Asson – Amblar-Dòn (TN) – TEE
Hotel Alpe – Alba di Canazei (TN) – TEE
Hotel Monte Giner – Mezzana-Marilleva (TN) – TEE
Hotel La Perla – Canazei (TN) – TEE e Diagnosi Energetica
Pineta Hotels – Predaia (TN) – Diagnosi Energetica
Hotel Malga Passerella – Moena (TN) – TEE e Diagnosi Energetica
BioHotel Hermitage – Madonna di Campiglio, Pinzolo (TN) – TEE

Savoia Palace Hotel – Madonna di Campiglio, Pinzolo (TN) – TEE
Hotel Vason– Monte Bondone (TN) – TEE
Albergo Al Cervo – Senale, San Felice (BZ) – TEE
Hotel Germania (BZ) - Diagnosi Energetica e conto termico
Hotel Pineta (TN) – Diagnosi Energetica
Hotel Ramon (TN) -- Diagnosi Energetica

Settore Privato

Condominio Barleit di Caldaro (Bz) – TEE
Condominio Myre di Ora (Bz) – TEE
Condominio Europa di BZ – centrale termica

Settore impianti fotovoltaici

Sudtirol Solar – Lana (BZ) - TEE
Elpo – Brunico (BZ) - TEE
Sovecar – Trento (TN) – TEE
Solarcenter – Predaia (TN)

Settore agricolo

Planta S.S. – Bressanone (BZ) - TEE
Falegnameria Dapoz – Caldes (TN) – TEE e monitoraggio
Azienda Agricola Zaffoni – Pomarolo (TN) – TEE e monitoraggio

Settore industriale e terziario

CMA – Carpenterie Metalliche Ananunia – Sarnonico (TN) – TEE e monitoraggio
TAMA – Predaia (TN) – Diagnosi Energetica
Gruppo Adige Bitumi – Mezzocorona (TN) – Diagnosi Energetica
Lombardi Group – Vestone (BS) - TEE
SEL – Bolzano (BZ) – Diagnosi Energetica
Gruppo Barchetti – Bolzano (BZ) – Diagnosi Energetica
Euramac – Brescia (BS) – TEE
Riscaldamenti Widmann – Termeno (BZ) - Conto Termico
Giacomini – Sabbio Chiese (BS) – Conto Termico
Trentino Energia – Castel Ivano (TN) – Conto Termico
Gruppo Adige Bitumi S.P.A. – Mezzocorona (TN) – Diagnosi Energetica
Gruppo Gnutti Cirillo – Lumezzane (BS) – TEE
Speck House s.r.l. – Ronzone (TN) – TEE, monitoraggio e Diagnosi Energetica
C.E.I.S. Trading s.r.l. – Pergine Valsugana (TN) – Diagnosi Energetica
Trafileria Punteria Ghezzi S.a.s. – Ville d'Anaunia (TN) – Diagnosi Energetica
Tamburini Group s.r.l. – Mazzano (BS) – monitoraggio e Diagnosi Energetica
Manica S.P.A. – Rovereto (TN) – Diagnosi Energetica
Alchem s.r.l. – Casto (BS) – monitoraggio e Diagnosi Energetica
Mendel Speck – Egna (BZ) - monitoraggio e Diagnosi Energetica

Pedross – Silandro (BZ) - monitoraggio e Diagnosi Energetica
Imba Barchetti Autocity (BZ) - monitoraggio e Diagnosi Energetica
Ebara (TN) - monitoraggio e Diagnosi Energetica
Zoogamma (BS) - Progettazione preliminare opere termiche e meccaniche
Miniera San Romedio (ex Tassullo) (TN) – Consulenza energetica
Bauer (TN) – Impianto di cogenerazione

Settore cooperativo

CAUTO (BS) – Diagnosi Energetica
Cantiere del Sole (BS) – Diagnosi Energetica
Cooperativa la Famiglia di Cogolo (TN) – TEE

Curriculum Vitae

Icardi Davide

Via Maggiore Alessandro Negri di Sanfront, 20 37010 Pastrengo VR.
 3351997988
 davideicardi@yahoo.it

sso Maschile | Data di nascita 19/08/1977 | Nazionalità Italiana

ESPERIENZA PROFESSIONALE

17 luglio 2019–oggi

Direttore commerciale

Brentenergy: - Azienda specializzata nel settore dei servizi per progetti dedicati all'ottenimento dell'efficientamento energetico su aziende e mercato pubblico.
Gestione e pianificazione degli obiettivi in accordo con la proprietà.
Sviluppo del mercato nel territorio Nord est italia.

1 Dic. 2010–fino a Maggio 2019

Global Account Manager divisione Marketing Solutions

Cerved Group Spa - Divisione specializzata in informazioni e servizi per il marketing e lo sviluppo aziendale.
Responsabilità dello sviluppo commerciale della zona di competenza, in accordo con la Direzione Commerciale.
Diretta responsabilità dell'ampliamento del portafoglio clienti e fidelizzazione dei "Top Client" tramite gestione e il coordinamento di una rete di 5 agenti.

1 Set. 2008–30 Nov. 2010

Area Manager divisione Monitor Professionali

LG Electronics, milano (Italia)

Responsabilità dello sviluppo commerciale su Nord Italia per tutta la linea di monitor professionali e prodotti accessori.
Pianificazione degli obiettivi di vendita sull'area in linea con il Budget assegnato.
Supporto e formazione alle agenzie , nelle attività di vendita e supporto tecnico/commerciale nelle trattative importanti con i principali clienti d'area diretti e Indiretti.
Verifica e controllo dell'andamento del Business per il raggiungimento degli obiettivi assegnati.

1 Mar. 2004–30 Lug. 2008

Area manager

MAXDATA, Milano (Italia)

Sviluppo commerciale della zona di competenza e raggiungimento degli obiettivi di Area.
supporto e formazione a 3 Key account per lo sviluppo del canale dealer (rete indiretta).

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Set. 2017–Nov-2018

Master in Vendita

Blackship SRL, Brescia

Curriculum Vitae

Gen. 2017–Dic 2017

Corso di PNL e Comunicazione

MIND SPA, Mantova

Percorso a moduli per studio e utilizzo di Programmazione Neuro Linguistica /comunicazione ai fini vendita.

1991–1996

Diploma di perito informatico

ITIS Molinari, Milano

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Altre lingue

inglese	COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITT.
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
	B2	B2	B1	B1	B1

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato

Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

- Ottime competenze a lavorare in team dovute sia al lavoro di squadra attuale che a precedenti esperienze realizzate in ambito sportivo.
- Capacità di motivare il Gruppo di lavoro.
- Buone capacità comunicative e di empatia relazionale con clienti e colleghi.
- Orientamento allo sviluppo e fidelizzazione del cliente.

Competenze organizzative e gestionali

- Orientamento ai risultati.
- Buon time management e selezione delle priorità
- Ottima capacità di problem solving.
- Buona Leadership e gestione del team al fine di raggiungimento degli obiettivi aziendali.

Patente di guida

A, B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto legislativo del 30 Giugno 2003 nro 196 "codice in materia dei dati personali".

